


# Directeur Business Unit

 **Gilles FRANCO**  gillesfranco0306@gmail.com  +33 687 949 071  
Rhône-Alpes - Pays de la Loire



## Domaines d'Activités

Génie climatique, CVC, fluides  
Performance Energétique  
Supervision

Génie Electrique, Courant Faible  
Automates, Automatismes  
Maintenance

Construction  
Techniques construction  
MOE, MOEX

Industriel  
Collectif  
Nucléaire

## Valeur Ajoutée

Gestion de conflits, fédérer les équipes, insuffler la dynamique,  
Analyse et mise en places de plans stratégique,  
Qualifier l'excellence de chacun, leadership,

Gestion de projets, travaux neufs et maintenance,  
Négociation, suivi du budget de l'activité,  
Organisation, Planification, Coordination,

## Expérience

**Directeur développement** **8 mois pour atteindre un CA de 70K€** (fermetures automatisées, gestion des flux) **2020**  
*Manager de Transition*  
J'élabore les budgets, les programmes internes et externes ainsi que le chiffrage, négociation et coordination des projets.  
Identifier les cibles potentielles, les stratégies de développement pour atteindre des objectifs.  
Analyse du besoin, intégration des systèmes automatisés, chiffrage, et suivi des travaux.

**Directeur développement** **2019**  
Recherche d'une nouvelle dynamique passant par une stratégie à court terme d'une refonte ré organisationnelle.  
Création administrative et opérationnelle d'un centre de profits suite à scission de l'activité principale en unités commerciales distinctes.

**Directeur d'agence Lyon,** **10 pers, 1 M€** **DEKRA Diagnostic** **2018**  
Prise de poste avec objectif à court terme d'apporter du résultat via un choix de levier en préservant les marges. Relance de la performance commerciale **+110% CA** en optimisant les compétences de chacun et en remettant le client au centre de l'agence, responsabilité 10 personnes sur Rhône, Ain, Drôme, Ardèche. Organisation Planification Coordination des affaires. Optimisation des comptes pertes et profits ainsi que les impayés ce qui a apporté une augmentation de la **marge de 8%**.  
Je fédère, motive pour garder une attention particulière à une exécution optimale en toute sécurité.

**Directeur Technique & Commercial** **12 Pers, 1,6 M€** **VISUAL Technologie** **2003 -2018**  
Gestion technique, Audits et structuration technique, études, intégration, conception, des systèmes et installation automatization.  
Développe et rentabilise les offres, anime une activité autour du bâtiment intelligent en Industriel, tertiaire, collectif, nucléaire  
Avoir une vision stratégique de développement avec une attention particulière du détail opérationnel dans les domaines du génie électrique. CFO/CFA, Incendie, désenfumage, « Hôpital Mermoz », Contrôle d'accès « ITER », Régulation, CVC, GTC, GTB, supervision  
Assure le développement commercial et technique, organisation planification coordination,  
management d'équipes ( jusqu'à 45 personnes ), Gestion des contrats de maintenance

**Responsable Maintenance Agence Lyon** **SIEMENS** **1999 - 2003**

**Ingénieur Technico-commercial** *Automatisation du bâtiment* **DCCS Immotique** **1995 -1999**  
*Photocopieurs* **REX ROTARY** **1992 -1995**

## Formation

2017 › **CERTIFICATION PERFORMANCE ENERGETIQUE**  
› **PERSONNE COMPETENTE EN RADIO PROTECTION**  
Environnement, Amiante avec mention, SS4 (Sous Section 4), DPE avec mention, Génie Thermique  
1992 › **BTS GESTION DE PRODUCTION INDUSTRIEL Génie Mécanique (F1) Micromécanique (F10)**

## Centres d'intérêt

- Membre Actif de l'association **IMPULSION38**,
- Trésorier de l'association GANA Compétition,
- Conception et Construction de 3 maisons
- Pilote Rallycross SUPERCAR 10<sup>ème</sup> France, 54<sup>ème</sup> Monde

## Informatique & Langues

Autocad, Solidworks, SAP, SAGE, BIM  
Pack Office / DSX /Excalibur  
Anglais / Espagnol : Lu, Parlé, Ecrit